

浦发银行温州分行招聘启事

浦发银行温州分行成立于1996年，是总行直属的一级分行，经营区域覆盖温州、丽水两个地级市。各项业务发展长期位居同类股份制银行前列，成为温州股份制商业银行的主力军。根据业务发展需要，特邀英才加盟，筑梦浦发，共创未来。

一、适用于所有岗位的应聘要求：

- 1、 遵守中华人民共和国法律、法规和相关政策规定，热爱浦发银行事业，认同浦发银行的企业文化，服从工作分配；
- 2、 诚实守信、具有良好的职业操守、品行端正、敬业爱岗、勇于创新；
- 3、 具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调能力；
- 4、 具备良好的文字和语言表达能力，能熟练运用电脑办公软件；
- 5、 性格开朗、思维灵活、身体健康、无重大疾患病史，无违纪违规等不良纪录；
- 6、 符合我行亲属回避的要求；
- 7、 特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

二、 报名及联系方式

1、有意者请登录浦发银行官方网站（www.spdb.com.cn）点击“今日浦发”—“关于浦发”—“浦发招聘”栏，下载并填写《浦发银行应聘报名表》（有工作经验人士），邮件发送至wzfhshzpy@spdb.com.cn，邮件主题请用“应聘温州浦发-某岗位-姓名”。

2、 报名初选后，我行将另行通知进行招聘选拔，应聘人员一经录用，在享有国家规定的各类社会保障的同时，本行将提供富有竞争力的薪酬福利待遇和良好的职业发展平台。

3、 本行将对上述个人资料做好保密工作，对未被录用者的资料将作为备选人才资料保存，恕不退还。

4、 此招聘信息长期有效，咨询电话：0577-88025833。

三、 招聘岗位列表

招聘单位	招聘岗位	招聘人数	工作地点
温州分行	组织专员(人力资源部)	1	温州
	宣传专员(办公室)	1	温州
	金融市场产品经理	若干	温州/丽水
	投行业务产品经理	若干	温州城区
	公司业务客户经理	若干	温州/丽水
	零售业务营销岗	若干	

	社区银行综合服务岗	若干	
	综合柜员	若干	

四、招聘岗位及具体要求

1、组织专员（人力资源部）

岗位职责：负责党的基层组织及党员发展规划的制订；负责分行党组织、党员基本情况统计和党的关系、党费管理等工作；负责分行统战工作；负责落实分行党委党组织建设相关工作计划；协助做好干部管理工作等。

应聘条件：35周岁以下；全日制本科及以上学历；中共党员（含预备党员），从事党建工作2年及以上；具有较好的文字功底及办公软件处理能力；有良好的从业记录，无不良嗜好；思想政治专业，有在政府、党校、国企从事党务工作经历者优先。

2、宣传专员（办公室）

岗位职责：负责党委宣传工作规划和年度宣传计划的制订与实施；负责全行意识形态建设目标的落实和党内宣传教育；负责党委的形势教育及中心组学习的组织工作；组织开展党内宣传、教育工作；指导并推进全行思想政治工作、企业文化建设等。

应聘条件：35周岁以下；全日制本科及以上学历；中共党员（含预备党员），从事党建工作2年及以上；具有较好的文字功底及办公软件处理能力；有良好的从业记录，无不良嗜好；思想政治专业，有在政府、党校、国企从事党务工作经历者优先。

3、 金融市场产品经理

岗位职责：主要负责资产管理业务的产品营销推广工作；负责推进资产管理业务的产品创新，实施资产管理业务的产品管理工作；负责理财资金的引入落实和资产管理业务的各项具体操作，确保合规经营；负责开拓各类非银机构的合作渠道，推进业务的有效合作等。

应聘条件：35周岁以下；全日制本科及以上学历；2年以上金融行业从业经历；具备拓展金融市场业务能力和金融市场产品的指导、培训能力；具备良好的沟通协作、营销规划和市场推动能力。

4、 投行业务产品经理

岗位职责：主要负责中长期贷款、项目融资业务产品的市场分析、策划和推广；协助营销机构贷款项目的审核、管理和评估工作；制定和推广投行类资产组合融资结构设计方案；针对客户需求设计股权基金产品营销解决方案；开展并购业务相关工作等。

应聘条件：35周岁以下；全日制本科及以上学历；2年以上

投资银行业务从业经历；具备拓展投行业务能力和投行产品的指导、培训能力；具备良好的沟通协作、营销规划和市场推动能力。

5、 公司业务客户经理

岗位职责：主要负责公司客户的开发、市场开拓与营销推进，根据分行确定的经营目标，制定个人营销计划并组织实施，达成年度绩效目标；针对辖区目标市场，了解、挖掘、满足客户的金融需求，综合运用各类金融产品；善于对客户的信用风险进行分析、预警和控制，具有较强的合规意识等。

应聘条件：35周岁以下；全日制本科及以上学历；2年以上金融行业从业经历；熟悉银行信贷相关知识和金融产品；掌握风险控制操作与抵押登记的办理程序；了解银行会计、结算工作程序；具有较强的市场拓展能力。

6、 零售业务营销岗

岗位职责：主要负责零售客户的拓展、维护、管理，制订实施满足客户需求的综合理财规划服务方案，同时承担零售资产业务的经营（包括消费信贷及小企业金融业务、信用卡业务等）和零售渠道的拓展。了解市场的发展变化、同业的发展趋势，根据分行确定的经营目标，制定并完成个人营销计划和业务拓展计划等。

应聘条件：35周岁以下；全日制本科及以上学历；2年以上金融行业从业经历；具有较好的营销意识；了解证券、基金、保

险等各类金融产品；持有AFP/CFP专业证书者优先。

7、 社区银行综合服务岗

岗位职责：负责拓展和维护社区银行客户，销售各类金融产品，完成销售指标；严格执行风险内控制度，遵守运营操作规程；严格按照社区银行的经营范围，按规定进行产品销售及相关运营操作；遵循标准服务语言、行为和操作规范，提供优质、高效服务，提升客户满意度等。

应聘条件：35周岁以下；全日制大专及以上学历；具备一定的营销拓展和沟通协调能力；熟悉银行相关零售业务；拥有一定的客户资源；具有银行相关工作经验者优先考虑。

8、 综合柜员

岗位职责：负责本外币公司、零售业务的会计核算操作，有效控制风险，提高核算质量；提供优质服务，满足客户需求；协助维护客户关系，了解客户需求，向客户推荐销售合适的产品等。

应聘条件：35周岁以下；全日制大专及以上学历；半年以上金融行业从业经历；具有良好的服务意识和沟通表达能力；具有银行相关工作经验者优先考虑。