

## 浦发银行温州分行招聘启事

浦发银行温州分行成立于 1996 年，是总行直属的一级分行，经营区域覆盖温州、丽水两个地级市。各项业务发展长期位居同类股份制银行前列，成为温州股份制商业银行的主力军。根据业务发展需要，特邀英才加盟，筑梦浦发，共创未来。

### 一、适用于所有岗位的应聘要求：

1、遵守中华人民共和国法律、法规和相关政策规定，热爱浦发银行事业，认同浦发银行的企业文化，服从工作分配；

2、诚实守信、具有良好的职业操守、公道正派、品行端正、敬业爱岗、勇于创新；

3、具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调能力；

4、具备良好的中、英文听说读写能力，能熟练运用电脑办公软件；

5、性格开朗、思维灵活、身体健康、无重大疾患病史，无违纪违规等不良纪录；

6、符合我行亲属回避的要求。

7、特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件

### 二、报名及联系方式

1、有意者请登录浦发银行官方网站（[www.spdb.com.cn](http://www.spdb.com.cn)）点击“今日浦发”—“关于浦发”—“浦发招聘”栏，下载并填写《浦发银行应聘报名表》（有工作经验人士），邮件发送至 [wzfhshzpy@spdb.com.cn](mailto:wzfhshzpy@spdb.com.cn)，邮件主题请用“应聘温州浦发-某岗位-姓名”。

2、报名初选后，我行将另行通知进行招聘选拔，应聘人员一经录用，在享有国家规定的各类社会保障的同时，本行将提供富有竞争力的薪酬福利待遇和良好的职业发展平台。

3、本行将对上述个人资料做好保密工作，对未被录用者的资料将作为备选人才资料保存，恕不退还。

4、此招聘信息有效期至 2017 年 12 月 15 日，咨询电话：  
0577-55570833。

### 三、招聘岗位列表

招聘单位	招聘岗位	招聘人数	工作地点
温州分行	财富管理部产品经理岗	1	温州
	信息科技部开发管理岗	1	温州
	金融市场部产品经理	若干	温州/丽水
	投行业务部产品经理	若干	温州城区
	资金票据部资金票据交易岗	若干	温州城区
	公司业务客户经理	若干	
	零售业务营销岗	若干	温州/丽水

	社区银行综合服务岗	若干	
	综合柜员	若干	

#### 四、招聘岗位及具体要求

##### 1、 财富管理部产品经理岗

**岗位职责：**负责完成分行下达的负债、理财产品、基金、保险、贵金属（账户交易）、三方存管、出国金融等财富产品类业务指标；牵头零售产品区域市场调研、相关财富产品营销指导和企划推进工作；牵头开展分行理财产品队伍建设、资质持证、合规销售、检查督导等过程管理职责等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历，拥有理财产品、基金、保险或 AFP、CFP 等从业资格证书；2 年及以上相应的零售及相关业务工作经验；熟悉本行业市场行情，具有一定的管理能力和综合分析能力；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

##### 2、 信息科技部开发管理岗

**岗位职责：**参与编写各类业务开发需求，进行项目立项，开展分行本地特色业务开发，组织项目完成后的技术培训、上线部署、技术支持、测试优化，牵头负责项目实施管理等一系列工作等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；数学、计算机或其它相关专业全日制大学本科及以上学历；2 年及以上金融、互联网、软件等

专业公司相关工作或项目经验；具备扎实的软件开发或数据挖掘等专业基础；能熟练运用 C 语言、.NET 或 JAVA 等语言开展软件开发工作；具备较强的数据敏锐度和逻辑思维能力，良好的沟通表达能力；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

### **3、 金融市场部产品经理**

**岗位职责：**主要负责资产管理业务的产品营销推广工作；负责推进资产管理业务的产品创新，实施资产管理业务的产品管理工作；负责理财资金的引入落实和资产管理业务的各项具体操作，确保合规经营；负责开拓各类非银机构的合作渠道，推进业务的有效合作等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制本科及以上学历；2 年及以上金融行业从业经历；具备拓展金融市场业务能力和金融市场产品的指导、培训能力；具备良好的沟通协作、营销规划和市场推动能力；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

### **4、 投行业务部产品经理**

**岗位职责：**主要负责中长期贷款、项目融资业务产品的市场分析、策划和推广；协助营销机构贷款项目的审核、管理和评估工作；制定和推广投行类资产组合融资结构设计方案；针对客户需求设计股权基金产品营销解决方案；开展并购业务相关工作等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历；2

年及以上投资银行业务从业经历；具备拓展投行业务能力和投行产品的指导、培训能力；具备良好的沟通协作、营销规划和市场推动能力；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

## **5、 资金票据部资金票据交易岗**

**岗位职责：**开展资金和票据业务产品的交易投资，实施部门制定的投资交易策略，承担并完成相应的经营目标；组织实施资金和票据业务的市场营销、组织、推广，为全行票据业务组织票源；参与制定资金和票据业务发展规划和客户营销策略，与同业客户开展业务合作等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历；2 年及以上金融行业相关从业经历；具有一定文字综合能力，良好组织推动能力与沟通协调能力，能熟练运用电脑办公软件；需具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神。具备一定的营销能力，同时能接受不定期出差；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

## **6、 公司业务客户经理**

**岗位职责：**主要负责公司客户的开发、市场开拓与营销推进，根据分行确定的经营目标，制定个人营销计划并组织实施，达成年度绩效目标；针对辖区目标市场，了解、挖掘、满足客户的金融需求，综合运用各类金融产品；善于对客户的信用风险进行分析、预警和控制，具有较强的合规意识等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制本科及以上学历；2 年及以上金融行业从业经历；熟悉银行信贷相关知识和金融产品；掌握风险控制操作与抵押登记的办理程序；了解银行会计、结算工作程序；具有较强的市场拓展能力；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

#### **7、 零售业务营销岗：**

**岗位职责：**主要负责零售客户的拓展、维护、管理，制订实施满足客户需求的综合理财规划服务方案，同时承担零售资产业务的经营（包括消费信贷及小企业金融业务、信用卡业务等）和零售渠道的拓展。了解市场的发展变化、同业的发展趋势，根据分行确定的经营目标，制定并完成个人营销计划和业务拓展计划等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制本科及以上学历；2 年及以上金融行业从业经历；具有较好的营销意识；了解证券、基金、保险等各类金融产品；持有 AFP/CFP 专业证书者优先；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

#### **8、 社区银行综合服务岗：**

**岗位职责：**负责拓展和维护社区银行客户，销售各类金融产品，完成销售指标；严格执行风险内控制度，遵守运营操作规程；严格按照社区银行的经营范围，按规定进行产品销售及相关运营操作；遵循标准服务语言、行为和操作规范，提供优质、高效服务，提升客户满意度等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制大专及以上学历；具备一定的营销拓展和沟通协调能力；熟悉银行相关零售业务；拥有一定的客户资源；具有银行相关工作经验者优先考虑；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

## **9、 综合柜员：**

**岗位职责：**负责本外币公司、零售业务的会计核算操作，有效控制风险，提高核算质量；提供优质服务，满足客户需求；协助维护客户关系，了解客户需求，向客户推荐销售合适的产品等。

**应聘条件：**35 周岁及以下；全日制大专及以上学历；半年及以上金融行业相关从业经历；具有良好的服务意识和沟通表达能力；具有银行相关工作经验者优先考虑；特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。