

# 浦发银行苏州分行招聘启事

上海浦东发展银行苏州分行成立于 1997 年 8 月，是总行直属的一级分行。建行以来，秉承总行“笃守诚信，创造卓越”的企业理念，经过 20 年的健康、持续发展，已成为区域内极具优势和良好品牌的股份制商业银行。

因业务发展需要，现对以下岗位进行社会公开招聘。

## 一、适用于所有岗位的应聘条件

（一）遵守中华人民共和国法律、法规和相关政策规定，热爱浦发银行事业，认同浦发银行的企业文化，服从工作分配；

（二）诚实守信、具有良好的职业操守、品行端正、敬业爱岗、勇于创新；

（三）具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调能力；

（四）具备良好的文字和语言表达能力，能熟练运用电脑办公软件；

（五）性格开朗、思维灵活、身体健康、无重大疾患病史，无违纪违规等不良纪录；

（六）符合我行亲属回避的要求；

（七）特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

## 二、报名及联系方式

请有意者登录浦发银行官方网站([www.spdb.com.cn](http://www.spdb.com.cn))点击右上角“今日浦发” — “浦发招聘”选项，下载并填写《应聘报名表》（有

工作经验人士), 通过电子邮件发送至 szhr@spdb.com.cn。邮件主题和附件名称请按如下样式填写: “应聘 XXX 岗+ (姓名)”。

以上岗位长期招聘。我行尊重和维护应聘者的隐私权, 对应聘者信息严格保密。

### 三、招聘岗位列表

招聘单位	招聘岗位	招聘人数	工作地点
苏州分行	公司客户经理	若干	苏州
	零售客户经理	若干	
	理财经理	若干	
	柜员	若干	
	投资银行产品经理	若干	
	金融市场产品经理	若干	
	交易银行产品经理	若干	
	应用开发维护岗	1-2	

### 四、招聘岗位及具体要求

#### 1. 公司客户经理

**岗位职责:** 熟悉我行公司和金融市场主要业务和产品, 负责客户与我行的对接沟通, 主动拓展新客户, 维护好老客户, 分析和发掘客户需求, 制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案, 拓展我行各类资产、负债和中间业务产品, 积极做好新产品的推广工作, 严格执行我行各类风险防控和合规经营政策等。

**应聘要求：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历；2 年及以上金融行业或会计师事务所、律师事务所、信用评级公司等从业经历；具有较强的敬业精神和团队合作精神，适应市场竞争，勇于接受挑战，有良好的口头、文字表达能力，敏锐的市场判断和较强的综合分析能力，熟练使用 OFFICE 等各类办公软件；具备良好的沟通协作、营销规划、客户维护和市场拓展能力，能够按客户需求制定金融服务方案。

## **2. 零售客户经理**

**岗位职责：**熟悉零售银行资产业务和产品，能够寻找、识别和主动拓展优质客户，主动建立、维护和发展客户关系。根据本行信贷政策及产品销售导向，进行零售信贷产品的市场营销和项目引荐，有效防控并提升资产质量；掌握本行零售信贷业务各种金融产品，把握新产品发展趋势，制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案等。

**应聘要求：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历；2 年及以上金融机构(银行、基金、保险)从业经历；具有较强的敬业精神和团队合作精神，有良好的口头、文字表达能力，敏锐的市场判断和较强的综合分析能力，熟练使用 OFFICE 等各类办公软件；具有市场策划和产品销售推动能力,适应客户服务较高强度的工作环境。

## **3. 理财经理**

**岗位职责：**通过直接客户接触、电话、邮件、短信等工具，主动寻找、识别和拓展客户，扩大优质客户群；销售我行及第三方理财产品，交叉销售其他产品，管理并拓展个人客户的金融资产，提供理财

咨询、投资建议、理财规划等全方位的理财服务，满足客户需求；建立和维护客户关系，收集和管理客户资料，分析和挖掘客户需求，提供优质服务，提高客户贡献度和客户满意度；收集、反馈客户需求、市场信息，提出产品、流程、营销方案等方面的合理化建议，策划和参与各类营销推广活动；积极参与团队合作，与客户经理、产品经理、大堂经理、高柜人员等密切配合，提高机构整体经营业绩等。

**应聘要求：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历；2 年及以上金融机构(保险、基金、银行)从业经历，过往业绩特别优秀者条件可适当放宽；具有敏锐的市场判断和较强的综合分析能力，具有市场策划和拓展、产品创新和统筹推动能力,适应高强度的工作环境；有 AFP、CFP 证书的可适当放宽其他条件。

#### 4. 柜员

**岗位职责：**柜面业务操作等。

**应聘要求：**35 周岁以下；全日制大学本科及以上学历，1 年及以上银行柜面工作经验；熟悉会计、出纳、储蓄等业务，技能熟练，业务扎实；形象良好，有较强的服务意识。

#### 5. 投资银行产品经理

**岗位职责：**负责公司及投资银行产品的营销推广，开发与创新和规划及管理。

**应聘要求：**35 周岁及以下；全日制硕士研究生及以上学历；2 年及以上金融行业或会计师事务所、律师事务所、信用评级公司等从业经历；具有敏锐的市场判断和较强的综合分析能力，较强的敬业精神

和学习实践能力，有良好的口头、文字表达能力，熟练使用 OFFICE 等各类办公软件；具有良好的团队合作及创新意识，较强的沟通、协调及自我学习能力；具有注会、注税、律师、保荐人等从业资格证书的优先，业务能力突出者条件可适当放宽。

## **6. 金融市场产品经理**

**岗位职责：**熟悉我行金融市场板块相关产品和政策，负责金融同业客户的营销、管理和维护；负责债权类、股权类、资本市场类产品方案设计及管理、产品推广及营销、投后的监督、跟踪管理和盯市职能的落实；负责公司客户的金融市场产品加载服务以及公司客户经理相关培训等。

**应聘要求：**35 周岁及以下；全日制硕士研究生及以上学历，2 年及以上金融行业或会计师事务所、律师事务所、信用评级公司等从业经历；具备较高的职业素养和敬业精神，服从组织安排、执行力强，思维清晰、逻辑严谨；具备创新的意识和能力，善于思考、善于在合作中自我学习和自我定位，喜欢团队协作；具备会计、财务、法律、证券、基金、期货、风险管理、复合业务等从业资格或实操经验者优先。

## **7. 交易银行产品经理**

**岗位职责：**负责交易银行贸易金融、现金管理等主要产品的营销推广、规划管理等工作，针对辖区目标市场，了解、挖掘、满足客户的金融需求，综合运用各类金融产品，独立撰写客户服务方案，进行业务培训和向客户营销展示等。

**应聘要求：**35 周岁及以下；全日制大学本科及以上学历；2 年及以上金融行业相关工作经验；具有较强的敬业精神和学习实践能力，有良好的口头、文字表达能力，具有较强的业务研究及分析、实务操作能力，关注市场和客户体验，具备一定的组织推动能力；具有银行贸易金融、现金管理等产品经验的优先。

## 8. 应用开发维护岗

**岗位职责：**参与业务系统的需求分析与编写；参与项目方案设计；实施系统编码、系统自测、操作手册、维护手册编写等工作；通过与相关部门的积极有效沟通，确保开发进度与质量；配合测试单位落实相关测试工作；参与总行产品的业务营销技术支持等工作；根据全行科技规划和技术标准，负责辖内信息服务及配套数据方面的规划、设计、建设与发展；负责数据的日常维护管理和性能调优，并提供故障响应支持等。

**应聘要求：**35 周岁以下；全日制大学本科及以上学历，计算机相关专业；3 年以上项目研发相关工作经验，金融类项目研发工作经验者优先考虑；精通 C、C++、C#或 JAVA 中一种语言开发，熟悉多线程/高并发请求/网络编程(socket)/TCP 及 IP 协议，熟悉 Unix shell 编程；熟悉 WEBLOGIC、WEBSHERE、TOMCAT 等主流中间件的使用和编程；熟悉 SQLSERVER、DB2 或 Informix 至少一种主流数据库的使用和开发；有较好的业务需求分析和技术方案设计能力；条件优秀者可适当放宽。