

浦发银行郑州分行招聘启事

上海浦东发展银行郑州分行成立于 2001 年 4 月 10 日。开业 17 年来始终秉承“笃守诚信、创造卓越”的经营理念，根植中原、服务河南，各项业务稳健发展，综合实力快速提升，成为河南省最具竞争力的商业银行之一。

浦发银行郑州分行始终秉承“新思维、心服务”的理念，以打造“受人尊敬的一流的商业银行”为目标，回归本源、优化结构、提升质量、协调发展，竭尽全力为客户创造价值、为社会创造财富，共同创造更加美好灿烂的未来！

因业务发展需要，现面向社会公开招聘各类英才，真诚欢迎有志之士报名应聘。

一、适用于所有岗位的应聘要求：

（一）遵守中华人民共和国法律、法规和相关政策规定，热爱浦发银行事业，认同浦发银行企业文化，服从工作分配；

（二）诚实守信，具有良好的职业操守，品行端正、敬业爱岗、勇于创新；

（三）具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调沟通能力；

（四）具备良好的文字和语言表达能力，能熟练运用电脑办公软件；

（五）性格开朗、思维灵活，身体健康、无重大疾患病史，无违纪违规等不良纪录；

(六) 符合我行亲属回避的要求;

(七) 特别优秀者, 可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

二、报名及联系方式

登录我行网站: www.spdb.com.cn, 点击“今日浦发”中的“浦发招聘”栏, 下载并填写《应聘报名表》(有工作经验人士), 通过电子邮件以附件形式发送至: zzhr@spdb.com.cn。

为使您的简历得到有效筛选, 邮件主题请按如下样式填写: “×××(姓名)一应聘××××(岗位)”, 简历为word格式。面试环节根据简历筛选情况随时安排, 我行将以邮件的方式通知。

招聘信息以我行网站发布为准, 非经授权的其他网站或媒体转载此招聘信息我行将不予负责。同时, 我行会对应聘者资料严格保密。

三、招聘岗位列表

招聘单位	招聘岗位	招聘人数	工作地点
郑州分行	公司银行客户经理	若干	郑州
	零售银行客户经理	若干	
	理财经理	若干	
	私人银行产品创设岗	3	

	私人银行投资顾问	3	
	财富产品经理	3	

四、招聘岗位及具体要求

(一) 公司银行客户经理

岗位职责：从事公司银行业务的市场调研与开拓，本外币资产业务、负债业务、中间业务拓展；公司客户的开发、维护与经营；从事公司银行客户经理其他方面的工作等。

应聘条件：35 周岁及以下，全日制本科及以上学历，具有 2 年以上公司银行客户经理工作经历；熟悉银行各类公司金融产品、业务操作流程以及相关业务政策法规；有较强的市场开拓能力、社会活动能力、营销意识、风控合规能力。

(二) 零售银行客户经理

岗位职责：从事零售银行业务的市场调研与开拓，本外币资产业务、负债业务、中间业务拓展；制定和实施零售客户营销服务方案，从事零售客户的开发、维护与经营；从事零售银行客户经理其他方面的工作等。

应聘条件：35 周岁及以下，全日制本科及以上学历，具有 2 年以上零售银行客户经理工作经历；熟悉银行各类零售金融产品、业务操作流程以及相关业务政策法规；有较强的市场开拓能力、社会活动能力、营销意识、风控合规能力。

（三）理财经理

岗位职责：从事零售客户拓展、维护，制定满足不同客户需求的综合理财规划服务方案，提升客户金融资产；根据我行经营计划，完成客户维护与拓展计划等。

应聘条件：32 周岁及以下，全日制本科及以上学历，具有 2 年以上理财经理工作经历；具有良好的客户拓展与沟通能力，团队合作及抗压能力好；具有良好的银行风险管理和合规经营意识，无不良记录，为人正派、亲和力强；具有基金、保险销售资格、AFP、CFP 资质者，优先考虑。

（四）私人银行产品创设岗

岗位职责：根据总行私人银行产品创设要求，负责定向营销资产并发起分行端产品创设，按照总行要求进行项目预审，按流程组织分行相关人员评审，并负责与总行沟通及项目上报；对接相关机构、组织产品销售，做好产品的后期运行情况跟踪；对创设产品的收益及风险负责；配合投资顾问对高净值客户的专项需求给予支持及指导等。

应聘条件：40 周岁及以下，全日制本科及以上学历，具有 3 年以上银行或其他金融机构工作经历；具备公司授信业务、投行业务、金融市场业务、零售产品设计相关工作经验优先；具有良好的财务分析、产品设计和风险评估能力；具备良好的沟通协调能力、文字处理能力、表达能力、学习能

力和团队合作精神。

（五）私人银行投资顾问

岗位职责：负责私人银行业务的营销推进和业务指导，推动私人银行业务经营目标的实现；负责重点业务目标客群的需求研究和同业研究，整合各类资源提供解决方案和业务推进方案；负责私人银行重点产品和服务的市场营销，公司投行业务的营销和交叉销售；负责制定重点客群的营销指引和营销模板，加强复杂业务的专业研究和专业培训；组织策划业务竞赛、营销方案、客户活动等，对重点客户提供专业化叠加顾问服务等。

应聘条件：40 周岁及以下，经济、金融、管理、法律等专业全日制本科及以上学历，4 年以上银行或其他金融机构工作经历；具有丰富的高端客户服务及业务管理工作经验，熟悉私人银行客户的行为模式及投资消费特征，熟悉私人银行工作管理和营销推进方式；具有良好的业务分析能力、市场活动组织能力；具备良好的沟通协调能力、文字处理能力、表达能力、学习能力和团队合作精神；具有 AFP，CFP 资格者优先。

（六）财富产品经理

岗位职责：根据总行对财富业务相关岗位的要求，负责

银行理财、基金、保险、贵金属等相关财富产品在全辖的推进工作，对辖内财富客群、产品销量、财富中间业务收入等相关指标负责。负责相关业务的市场策划及宣传推广，提升产品品牌形象在河南当地的影响力，负责组织实施营销人员的销售及产品跟踪工作，负责对营销人员进行业务指导、产品培训和合规管理等。

应聘条件：40 周岁及以下，全日制本科及以上学历，具有 3 年以上银行或其他金融机构财富业务相关工作经历；具备银行理财、基金、保险等相关从业岗位资格，具备 AFP、CFP 理财师证书的优先考虑；具备良好的沟通协调能力、文字处理能力、表达能力、学习能力和团队合作精神。